

3期生募集中

目指せ！プロフェッショナル営業

営業を科学する。これが時代の常識。

■ 全3回/各2時間

■ 定員：30名

■ 日程：① 10月13日（土） 15:00～17:00

講師：関 裕彦【プルデンシャル生命保険（株）大阪第三支社】
シニアコンサルティング・ライフプランナー
MDRT成績資格会員

テーマ『人生の目的・目標を実現させるためのストーリー』

② 11月17日（土） 15:00～17:00

講師：前田 隆之【プルデンシャル生命保険（株）大阪支社】
大阪支社 支社長
喜田 浩史【プルデンシャル生命保険（株）大阪第三支社】
大阪第三支社 支社長

テーマ『セールスプロセス』

③ 12月15日（土） 15:00～17:00

講師：木戸 俊介【コンテンツプロデューサー】

https://peraichi.com/landing_pages/view/shunsukekido

テーマ『今この瞬間を全力で！』

③のセミナー後のみ懇親会あり

■ 参加費 6,000円 (3回分・懇親会費を含む)

■ 場所：プルデンシャル生命保険(株) セミナールーム
大阪市北区大深町4-20 グランフロント大阪タワーA 28F

■ 主催：一般社団法人 SALES SCIENCE ACADEMY