

2期生募集中

目指せ！プロフェッショナル営業

営業を科学する。これが時代の常識。

■ 全3回/各2時間

■ 定員：20名

■ 日程：① 7月28日（土） 15:00～17:00

講師：南出 謙一【プルデンシャル生命保険(株)大阪支社】

シニアコンサルティング・ライフプランナー
MDRT COT会員

テーマ『キャリアビジョン』

② 8月18日（土） 15:00～17:00

講師：前田 隆之【プルデンシャル生命保険(株)大阪支社】

大阪支社 支社長

喜田 浩史【プルデンシャル生命保険(株)大阪第三支社】

大阪第三支社 支社長

テーマ『購入過程に沿ったセールスプロセス』

③ 9月15日（土） 15:00～17:00

講師：杉田 英樹【ゼータコンサルティング社長】

大前研一のアタッカーズ・ビジネススクール講師

テーマ『キャリアデザイン』

懇親会あり

■ 参加費 6,000円 (3回分・懇親会費を含む)

■ 場所：プルデンシャル生命保険(株) セミナールーム
大阪市北区大深町4-20 グランフロント大阪タワーA 28F

■ 主催：一般社団法人 SALES SCIENCE ACADEMY